



Berufliche Erfahrung

Convalis AG, Cham, Schweiz (www.convalis.ch)
Geschäftsführerin, Miteigentümerin

Feb 15 - heute

- *Individualpsychologische Beratung von Einzelpersonen und Paaren in der Weiterentwicklung oder im Krisenmanagement*
- *Coaching von Einzelpersonen in der persönlichen Weiterentwicklung und Führung*
- *Coaching von Teams im Teambuilding und der Weiterentwicklung sowie im Konfliktmanagement*
www.convalis.ch/pbc

- *LifeScience Industrie:*
Projekte im Marketing, Product Management, Verkaufsleitung & Training/Coaching
www.convalis.ch/healthcon.ch

MSD AG, (früher Essex Chemie AG) Luzern, Schweiz
Verkaufsleiterin Schweiz für die Immunologie

Mai 08 – Jan 15

- *Führung, Coaching und Entwicklung von 7 Aussendienstmitarbeitern im Spezialisten Bereich*
- *Verantwortlich für den Umsatz (2014: 120 Mio. CHF) und die Implementierung der Strategie*
- *Dem Business Unit Director unterstellt.*
- *Stellvertretung für den Business Unit Director vom April – Juli 12 mit hervorragenden Resultaten*
- *Projektleitung für die Einführung des neuen CRM (Customer Relation Management System) in der Schweiz und Unterstützung des europaweiten Teams in der Entwicklung der Trainingsmaterialien.*

Essex Chemie AG, Luzern, Schweiz
Product Manager Immunologie
Senior Product Manager Immunologie

Sept 07 – April 08
Mai 04 – Aug 07

- *Management und weitere Entwicklung von Remicade in RA, AS und PsA (Rheumatologie 52% der total Remicade Umsätze)*
- *Entwicklung und Umsetzung von Produktstrategien, Plänen, Projekten mit Opinion Leadern, Promotionsmaterialien und Verkaufsinstrumenten sowie Marktforschung*
- *Verkaufsplanung und Management des Verkaufsbudgets und der Verkaufsziele*
- *Führung von einem Projekt Manager für das Infusionsmanagement*
- *Dem Business Unit Director unterstellt.*
- *Ad Interim Führung des Marketings (2 Product Manager, 2 Assistentinnen) vom Juli 07 – Februar 08 und dem General Manager unterstellt*

Janssen-Cilag AG, Baar, Schweiz
Product Manager Durogesic

Aug 99 – April 04

- *Management des Marketings für ein Schmerzpflaster (Opioid) mit einem jährlichen Umsatz von 20 Millionen CHF in der Onkologie und im Bereich „Nicht-Krebs-Schmerzen“*
- *Entwicklung und Umsetzung von Produktstrategien, Plänen, Projekten mit Opinion Leadern, Promotionsmaterialien und Verkaufsinstrumenten sowie Marktforschung*
- *Verkaufsplanung und Management des Verkaufsbudgets und der Verkaufsziele*
- *Führungsverantwortung für 2 Aussendienstmitarbeiter und einen Lehrling im kaufmännischen Bereich*
- *Dem Business Unit Manager unterstellt*

Janssen-Cilag AG, Baar, Schweiz
Product Manager Gastroenterologie und Dermatologie

Aug 96 – Juli 99

Dr. S. Rem, Luzern, Schweiz
Medizinische Assistentin in einer Allgemeinpraxis

März 95 – Juli 96

Janssen-Cilag AG, Baar, Schweiz
Aussendienstmitarbeiterin für Gastroenterologie und Dermatologie
und Gynäkologie bei Allgemeinpraktikern und Spezialisten

März 92 – Feb 95

Intensivstation, Spital Sursee, Schweiz
Intensiv-Pflegefachfrau

Mai 89 – Feb 92

Aus- und Weiterbildungen

- ◆ Synchronizing® Dr. Markus Jensch, Köln 2013
Ausbildung im Coaching von Einzelpersonen, Paaren und Teams, Konfliktmanagement
- ◆ Akademie für Individualpsychologie, Glattbrugg, Schweiz 2009 –2012
Beraterin für Individualpsychologie (Alfred Adler)
- ◆ Swiss Health Quality Association 2009
Zertifizierter Pharmaberater SHQA
(Teilnahme am Pilot von Essex Chemie AG)
- ◆ Institut für Weiterbildung (IWB), Luzern, Schweiz 2006 – 2007
Marketingleiter (Master, Marketing Director Level 7)
Schweizerisches und Internationales Diplom
in Marketing Management
- ◆ GET Marketing und Kaderschule Zug, Schweiz 1998 – 1999
Fähigkeitsausweis Marketingplaner
- ◆ Intensivpflege-Ausbildung, St. Gallen, Schweiz 1991
Zusatzausbildung in Intensivpflege
- ◆ Krankenschwesternschule Baldegg, Sursee, Schweiz 1985 – 1989
Eidgenössisch Diplomierte Krankenschwester (Pflegefachfrau)
- ◆ Verschiedene Weiterbildungen in Verkauf, Verhandlung, Marketing, Coaching, Führung, MS-Office etc. in-house 1993 - 2014

Sprachen

- ◆ Deutsch: Muttersprache
- ◆ Französisch: Flüssend mündlich und schriftlich - Verhandlungssicher
- ◆ Englisch: Flüssend mündlich und schriftlich - Verhandlungssicher
- ◆ Italienisch: Konversation